



### Définition du profil recherché

Laurent-Perrier, un des groupes leaders dans le monde du Champagne recherche, dans le cadre de son développement pour sa filiale Belge :

#### **1 Account Manager On Trade (HORECA) – Région Bruxelles**

**Type de contrat : CDI**

#### **Mission**

Au sein de la force de vente, vous êtes en charge :

- de la vente et de la promotion de l'ensemble des produits du portefeuille sur le secteur géographique confié dans les respects des procédures internes ;
- de développer et fidéliser une clientèle composée principalement des cafés-hôtels-restaurants et cavistes ;
- de prospecter de nouveaux clients sur votre secteur et gérer les volumes commandés
- de préparer et organiser les visites, les tournées ;
- d'augmenter significativement la contribution de l'unité, la pénétration du marché et du mix haut de gamme ;
- de faire le suivi administratif et de reporter sur l'activité à sa hiérarchie
- d'établir vos prévisions budgétaires
- de respecter les objectifs mis en place par votre hiérarchie
- ....

Cette description prend en compte les principales responsabilités ; elle n'est pas limitative.

#### **Profil**

De formation Universitaire ou Commerciale, vous êtes de préférence bilingue Français/Néerlandais, autonome et entrepreneur.

Le monde du champagne et du luxe vous passionne. Vous avez une réelle sensibilité pour la vente, le sens des objectifs et du résultat, un goût pour les chiffres, et un réel talent de négociateur.

Autonome, rigoureux, vous êtes tenace et êtes connu pour votre implication.

***Si vous êtes intéressé par cette offre d'emploi, vous pouvez envoyer votre candidature indiquant impérativement la référence Horeca / 1 dans l'objet à [info@laurent-perrier.be](mailto:info@laurent-perrier.be)***



### **Definitie van het gewenste profiel**

Laurent-Perrier, familiaal en internationaal Champagne Huis, één van de belangerijkste Champagne bedrijf in de wereld, zoekt voor zijn Belgische filiaal :

#### **1 Account Manager On Trade (HORECA) – Regio Brussel**

**Type contract : onbeperkte duur**

#### **Opdrachten :**

Binnen de sales force, verzekert u :

- Verkoop en promotie van al onze produkten op aangegeven sektor, dit in het respect van de interne procedures
- Ontwikkeling en fidelisatie van de klienteel, bestaande vooral uit cafés, hôtels, restaurants en cavisten
- Prospecteren van nieuwe klanten op uw sektor en bestelde volumes beheren
- Voorbereiding en organisatie van uw bezoeken en tournées
- Aanzienlijk de contributie van de filiaal verhogen, onze aanwezigheid op de markt en de mix « haut de gamme » versterken
- Administratieve opvolging en reporting van uw activiteiten aan de hiërarchie
- ...

Deze beschrijving vermeldt de belangrijkste verantwoordelijkheden, maar is niet beperkend.

#### **Profiel :**

Universitaire/Commerciële opleiding, tweetalig Frans / Nederlands, eerste geslaagde ervaring in een gelijkaardige functie is een voordeel.

U hebt een affiniteit voor de wijnwereld (vooral Champagne) en luxe produkten.

U bent een geboren verkoper, hebt zin voor objectieven en resultaten, houdt van cijfers, en negocieert uiterst goed.

Autonoom, streng, vasthoudend, u bent gekend voor uw betrokkenheid.

***Als u geïnteresseerd bent in deze functie, gelieve uw candidatuur door te sturen naar [info@laurent-perrier.be](mailto:info@laurent-perrier.be), met als referentie « Horeca / 1 ».***